

Kompetente, seriöse und zuverlässige Dienstleistungen rund um die Immobilie sind unsere Leidenschaft. Ob Verkauf, Vermietung, Neubau oder Investment - wir packen die Dinge gemeinsam an und gestalten mit Verantwortung und Motivation die Zukunft unserer Kunden und unseres Unternehmens. Verstärken Sie unser Team als:

Immobilienverkäufer:in (m/w/d) für Viebrockhaus

Ihr Profil:

- mehrjährige Berufserfahrung im Immobiliendienstleistungsbereich, insbesondere im Verkauf von Neubau-Häusern ist wünschenswert
- motiviertes, eigenverantwortliches und erfolgsorientiertes Arbeiten
- freundliches und souveränes Auftreten im Umgang mit Kunden
- hohe Sachkompetenz und Vertrauenswürdigkeit
- Kommunikationsstärke und Freude an der Beratung von Hausbau-Interessenten
- fundierte Kenntnisse im Umgang mit Bürokommunikationssystemen und MS Office
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen wünschenswert
- ein ausgeprägtes Maß an Teamfähigkeit

Wir bieten Ihnen:

- marktüberdurchschnittliches, leistungsbezogenes Einkommen (Fixum plus Provision)
- ein angenehmes und freundliches Arbeitsklima in einem jungen, dynamischen Team
- Umfassende Einarbeitung in die Systeme von Viebrockhaus sowie Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten gemäß Ihrer Bedürfnisse und Entwicklungsziele
- attraktive berufliche Perspektiven in einem expandierenden und breit aufgestellten Unternehmen
- einen Job, der Ihnen ein großes Maß an eigenverantwortlichem Handeln und Flexibilität bei der Anpassung an ihre Lebenssituation ermöglicht
- moderne und repräsentativ ausgestaltete Büroräume

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – gerne auch via Email (karriere@gilbers-baasch.de). Für weitere Fragen steht Ihnen Jens Baasch gerne zur Verfügung.

Unternehmensgruppe Gilbers & Baasch

Bruchhausenstr. 23 | 54290 Trier | Tel. 0651-99 55 200 | www.gilbers-baasch.de